

**Текст для публикации на корпоративном сайте,  
страница «О компании»**

## **О КОМПАНИИ**

У вас есть продукт, с которым хотите покорить глобальный рынок? Компания OUTVED сделает всё необходимое, чтобы помочь вам воплотить это в реальность.

Мы осуществляем весь комплекс услуг, позволяющий представителям малого, среднего и крупного бизнеса запускать экспортные продажи и организовывать полноценную ВЭД.

В результате сотрудничества вы получаете **полное системное решение**:

- ✓ Оценка готовности компании к работе на внешних рынках.
- ✓ Маркетинговая упаковка компании под целевые рынки.
- ✓ Выбор наиболее выгодных рынков сбыта своей продукции.
- ✓ Разработка и реализация онлайн/офлайн стратегии экспортных продаж.
- ✓ Прогноз и планирование ключевых показателей.
- ✓ Формирование экспортной команды.
- ✓ Настройка системы продаж (запуск и систематизация локального отдела продаж, а также отдел экспортных продаж).
- ✓ Организация внешнеэкономической деятельности.
- ✓ Согласование всей документации и операционная деятельность.
- ✓ Аутсорсинг ВЭД.

## **OUTVED — это ваш экспорт под ключ!**

*«При выходе на иностранный рынок нужно понимать, что он очень требователен. Вполне вероятно, что придётся перестроить ряд бизнес-процессов, оптимизировать операционную деятельность и поработать над повышением качества продукции.»*

*Одни компании, когда это осознают, начинают себя отговаривать и откладывать экспортные продажи «на потом». Но это при условии, если*

*думать, что всё нужно делать самостоятельно. Другие компании включают режим go-go и быстро наступают на грабли, совершают ошибки и неточности, откладывая свой успешный старт и ставя на кон собственную репутацию.*

*Компания OUTVED берёт на себя все хлопоты и волокиту и помогает бизнесу покорять новые рыночные горизонты, одновременно повышая качество и сервис работы на внутреннем рынке».*

**Михаил Лесняк, руководитель компании OUTVED**

## **Находим уникальное решение для каждой ситуации!**

Когда клиенты начинают изучать направление экспортных операций, они часто сталкиваются с компаниями, рисующими шедевры изобразительного искусства яркими словесными красками.

Стратегии... Концепции... Мониторинг... Прогнозные отчёты...

Никому не нужна макулатура в тот момент, когда экспорт — это конкретные отточенные мероприятия, представляющие собой чёткую систему последовательных действий.

Компания OUTVED ориентирована на конкретный результат для своих заказчиков. Клиенты ценят наше стремление к неукоснительному соблюдению ключевого принципа:

*Мы находим уникальное решение каждой конкретной ситуации, а не подстраиваем бизнес под существующие готовые решения.*

Что это значит?

Вы добиваетесь необходимого результата при существенном сокращении бюджетов и делаете это гораздо быстрее, чем на первый взгляд кажется.

## **Ваши преимущества в работе с OUTVED**

- ✓ **ВЫСОКАЯ ПЛАНКА** — мы задаём планку исключительного качества услуг и сервисов, потому что на внешних рынках нужно только так и работать.
- ✓ **КОММЕРЧЕСКИЙ ПОДХОД** — все наши действия направлены на обеспечение финансовой эффективности и быструю окупаемость инвестиционных вложений.
- ✓ **БЫСТРЫЙ ВХОД** — вопреки представлению о том, что организация ВЭД длится годами, мы обеспечиваем первый результат в течение нескольких месяцев.
- ✓ **КОМПЛЕКСНОСТЬ РЕШЕНИЙ** — мы охватываем все инструменты продвижения, онлайн и офлайн, сопровождаем каждый проект от задумки до заключения первых контрактов и сопровождения ВЭД.
- ✓ **ПАРАЛЛЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ** — мы всегда объясняем и рассказываем то, что будем делать и зачем это нужно. Так мы повышаем экспортную грамотность клиентов, которые начинают разбираться в ранее недоступных вопросах.
- ✓ **СОВРЕМЕННАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРАКТИКА** — мы постоянно внедряем новые методики, практики и технологии, которыми пользуются передовые компании. Считайте, что вы работаете с иностранной компанией, где всё по уму и системе.
- ✓ **МОДЕЛЬ АУТСОРСИНГА** — компания OUTVED готова полностью заменить подразделение, отвечающее за ВЭД и международную торговлю. Мы разрабатываем стратегии, внедряем их и доводим до заключённых контрактов.

*Чем грамотней вы запустите экспорт, тем больше  
заработает ваш бизнес*

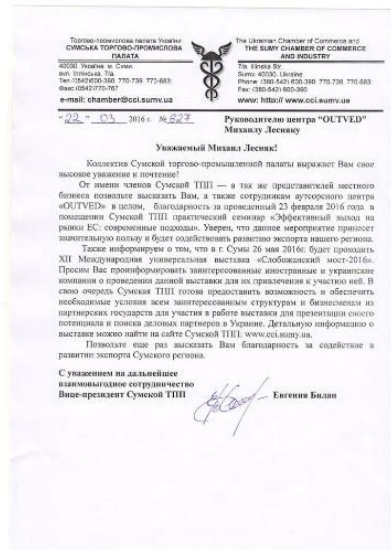
# Нам уже доверили свою ВЭД эти компании



## Как мы себя зарекомендовали?

Наиболее точную и достоверную информацию о работе компании OUTVED предоставят наши клиенты, которые уже ощутили конкретные выгоды.

Мы попросили клиентов подготовить рекомендательные письма, в которых они поделятся своим мнением о работе нашей компании:



Изучите кейсы

## Руководство OUTVED



МИХАИЛ ЛЕСНЯК  
Генеральный директор

f in



АРКАДИЙ ЛЕСНЯК  
Коммерческий директор

f in

### Под фото Михаила:

- ✓ 12 лет в ВЭД
- ✓ 95 реализованных проектов
- ✓ 2 изданные книги и 14 авторских тренингов
- ✓ Опыт управления ВЭД с оборотом \$20 млн. в месяц
- ✓ Опыт своего бизнеса в ВЭД (экспорт древесины)
- ✓ Постоянный спикер Клуба Экспортёров Украины, ТПП Украины и многих мероприятий по международной торговле.

В компании OUTVED отвечает за организацию ВЭД и международную торговлю, сопровождает стратегические вопросы развития международного бизнеса.

### Под фото Аркадия:

- ✓ эксперт по продажам, практик (ещё обучаясь в университете, организовал сделку по продаже неликвидного тепловоза за \$155 тыс.)
- ✓ постройка и запуск отделов продаж, на локальном и международном рынках (например, с компанией GoodWine обеспечил ежегодный системный рост на 100% в течение 6,5 лет).
- ✓ эффективные продажи сложных товаров — производственные линии, оборудование, транспорт, гранитные блоки, элитный алкоголь).
- ✓ систематизация действующих отделов продаж

В компании OUTVED отвечает за постройку, запуск и контроль качества работы отделов продаж.

## Наши сертификаты



## Вам понравится с нами работать

Для того чтобы покорить внешние рынки, необходимо принять их правила уже на стадии переговоров и постановки задачи.

OUTVED — компания, которая строит своё сотрудничество с клиентами по лучшим мировым традициям и на самом высоком уровне:

- ✓ **Взаимное уважение** — во время переговоров с иностранными партнёрами мы всегда представляем и защищаем интересы своих клиентов по чётко согласованной позиции.
- ✓ **Ориентация на результат** — главное в нашем деле: выполнить задачу клиента по выводу его продукции на зарубежные рынки, мы всегда нацелены на реализацию этой задачи.
- ✓ **Цифры вместо слов** — бизнесом правят цифры, а не слова, поэтому в своей работе мы руководствуемся конкретными данными эффективности, которые можно оценить и измерить.
- ✓ **Открытость и доверие** — каждый свой шаг мы согласовываем с клиентом для того чтобы он полностью погружался в процедурные вопросы и понимал, что конкретно делается и к каким результатам это приводит.
- ✓ **Комплексность** — клиент работает с одной компанией, замыкающей на себе все вопросы запуска экспорта. Больше нет необходимости в привлечении разовых подрядчиков, которых сложно координировать и включать в единую операционную цепочку.

Расскажите нам о своей задаче



## Приходите на наши бизнес-завтраки!

Компания OUTVED активно занимается популяризацией своей деятельности и регулярно проводит открытые бизнес-завтраки в Киеве, на которых делится с участниками информацией по выводу товаров на зарубежные рынки.

Посмотрите, как это происходит:



*Вы можете не только послушать полезную информацию,  
но и получить ответы на свои вопросы*

**[ПЕРЕЙТИ НА СТРАНИЦУ «МЕРОПРИЯТИЯ»](#)**